THOMAS BECKER AI

Karriereplan

Programmentwurf · Version 1.0 · 30.10.2026

Persönliche Beratung. Gute Empfehlungen. Nachhaltiger Kundenerfolg. Bei Thomas Becker AI soll Leistung Entwicklung ermöglichen: vom ersten Kontakt bis zur Verantwortung für ein Team.

Zwei Wege zu uns

Empfehlungspartner stellen rechtmäßig den Kontakt zu passenden Unternehmen her. Selbstständige Vertriebspartner beraten im vereinbarten Umfang und begleiten konkrete Geschäftschancen. Beide Wege beginnen mit einer kostenfreien Bewerbung und einer persönlichen Prüfung.

Fünf Entwicklungsstufen

Stufe	Schwerpunkt	Qualifikation im Entwurf
Empfehlungspartner	Kontakte empfehlen	Geprüfte Registrierung und Vereinbarung
Vertriebspartner	Bedarf erkennen, beraten	Produktschulung, Beratungsprobe, Vertrag
Senior Partner	Eigene Kunden entwickeln	10 aktive externe Kunden und 3.000 EUR eigener Netto-Monatsumsatz
Teamleiter	Partner ausbilden und begleiten	Senior, Führungsschulung, 3 Partner mit je 3 aktiven Kunden und 10.000 EUR Team-Netto-Monatsumsatz
Vertriebsdirektor	Teamleiter entwickeln	2 qualifizierte Teamleiter und 30.000 EUR betreuter Netto-Monatsumsatz

Klare Qualifikationsregeln

Für Senior, Teamleiter und Direktor müssen die Voraussetzungen drei volle Monate in Folge erfüllt sein. Maßgeblich sind zahlende externe Unternehmenskunden mit laufendem Vertrag. Eigenkäufe und Partneranmeldungen zählen nicht. Vollständige Dokumentation und nachweisbar gute Betreuung gehören dazu. Ein unbestätigter Vorwurf allein sperrt keine verdiente Provision.

Der Aufstieg wirkt ab dem Folgemonat für neue Kundenverträge. Der bei Kundenabschluss vereinbarte Direktprovisionssatz bleibt diesem Kunden zugeordnet. Ein persönlicher Verkaufsweg ist auch ohne Teamaufbau möglich.

So beginnt die Zusammenarbeit

1. Interesse über thomasbecker.ai/partner/registrieren einreichen.

2. Persönliches Gespräch und Auswahl der passenden Rolle.

3. Individuelle Konditionen, Vertrag und Vertraulichkeit vereinbaren.

4. Produktschulung, Beratungsprobe und ausdrückliche Freischaltung.

5. Kunden begleiten; Entwicklung regelmäßig gemeinsam prüfen.

Ausbildung und Kundenservice

Geplant sind Produktschulungen, Gesprächstraining, Fallbegleitung und Qualitätsfeedback. Unser Schwerpunkt liegt auf Menschen, guter Beratung und langfristigen Kundenbeziehungen. Die Bewerbung eröffnet noch keinen Systemzugang oder Vertriebsauftrag.

Was verbindlich gilt

Dies ist ein Entwicklungsmodell, keine Einkommens- oder Beförderungszusage. Verbindlich werden ausschließlich die individuell vereinbarten Vertragsanlagen. Bestehende Partnerverträge bleiben bestehen. Selbstständige Tätigkeit bedeutet eigene Kosten, Steuern und Verantwortung. Kein Eintrittsgeld, kein verpflichtender Eigenkauf und keine Vergütung allein für Partneranwerbung.